

| HOME | FORMAZIONE | AREE | IN EVIDENZA | SERVIZI | CHI SIAMO

FORMEL CLUB

FORMAZIONE ENTI PUBBLICI

NOVITA'

Le caratteristiche del contratto di accordo quadro

Giornata di studio

L'ACCORDO QUADRO

Come nuovo sistema di programmazione e affidamento

EDIZIONI DISPONIBILI

DURATA (6 ORE) 9.15 - 13.00 / 14.00 - 16.30

Destinatari

- Segretari Comunali
- Resp.li Area Amministrativa, LL.PP.
- Resp.li e Addetti Ufficio Contratti, Appalti, Acquisti, Tecnico, Legale

Obiettivi & Programma

Ricostruire in aula uno schema tipo procedimentale per la predisposizione di un accordo quadro con modulistica e analisi della giurisprudenza.

Argomenti

• L'Accordo quadro come sistema di gestione dei contratti seriali • L'analisi dei fabbisogni e la scelta degli accordi quadro come contratti normativi • Le differenze con i contratti aperti: le manutenzioni • La individuazione delle prestazioni e la quantificazione del valore dell'appalto. • L'accordo quadro come sistema per eliminare gli affidamenti diretti • La necessità di accentrare in un'unica gara ma contemplando il rispetto dei requisiti di partecipazione: l'esempio delle gare della Sanità. • La struttura della gara in un unico lotto o più lotti: le regole della partecipazione: gli orientamenti di Anac nel bando tipo n.1 e la giurisprudenza • L'accordo quadro con un unico aggiudicatario o con più aggiudicatari: l'equilibrio nella distribuzione degli affidamenti; la rotazione degli affidamenti. • L'accordo quadro come fase di preselezione della successiva procedura negoziata tra i vincitori designati: la fissazione delle regole imprescindibili per la presentazione delle successive offerte migliorative. • Le procedure con la clausola di adesione a favore di terzi: disamina della giurisprudenza • La costruzione del capitolato è del contratto

quadro e dei contratti figli:prestazione, ordinativi, garanzie controllo esecuzione e pagamenti. • La certezza della prestazione:determinabilita della prestazione. • Gli accordi quadro e il valore della prestazione :come si applica il ribasso offerto. • Gli accordi quadro e le prestazioni dei tecnici:Valore massimo, tariffe e ribasso. • Il quinto d'obbligo e le varianti. • La durata massima dell'accordo • Gli inadempimenti e le penali. • La risoluzione parziale • Il sistema dinamico di acquisto come forma di accordo quadro: confronto tra le due tipologie di acquisizione.

Codice Corso: 2020C015/F





 $(da\ compilare\ ed\ inviare\ per\ email\ all'indirizzo\ adesioni@formel.it\ o\ per\ fax\ al\ numero\ 0923\ 526204)$

TITOLO DEL CORSO: L'ACCORDO QUADRO

☐ Non abbonato	zzo stabilito in fase di abbonamento)
*	ace (Sconto del 15% sul prezzo di 400,00€ a 340,00€)
INTESTAZIONE ENTE: Ente	Pubblico □ Società/Altro □ Privato
CHIEDE DI FAR PARTECIPARE	:
Partecipante Sig.	
Ruolo ricoperto e qualifica	
Tel./Cell Cod. I	iscale E-mail
Partecipante Sig.	
Ruolo ricoperto e qualifica	
	iscale E-mail
INTESTARE FATTURA A Ente:	
	Prov
Telefono/	E-mail:
Determina o buono d'ordine n°	Importo complessivo €
	Importo complessivo €
CIG:	Codice univoco:
Regolamento UE 679/2016 e dell'art. 15 dell	iva disponibile su www.formel.it sul trattamento dei dati personali e le informazioni di cui all'art. 13 e 14 del o stesso, e in merito al trattamento dei dati personali per le finalità e con le modalità indicate nella informativa nti la registrazione di immagini, audio e video durante la formazione in e-learning per le finalità e con le
☐ SI - (si esprime consenso) ☐ NO - (non Si precisa che in caso di diniego del consenso	si esprime consenso) o non potrebbero essere erogati, in tutto o in parte, i servizi o i corsi richiesti.
Codice Promozionale	Note
Data	Firma e Timbro

1/1